



バックナンバーはこちらからお読みいただけます。

気が付けば 私も今年で45歳。  
 健康への関心だけは 衰えることを知りません。疲れが取れない。これは間違いありません。  
 もっと幅広く健康について情報発信ができればいろいろな業種の方々に商品やサービスについて詳しく聞かせていただく機会をいただいています。  
 今回は不動産会社 株式会社 美和ハウス 高田社長に  
 現在販売中の中古戸建について建物内部を見せていただくことになりました。



## シエスタとキラークラス

午後1時45分から建物を見せてもらうというのにもかかわらず、午後1時45分の段階で車を運転中です。

前はカメラマンが30分以上遅刻したのですが、今回はカメラマンと一緒に遅刻です。完全に寝坊が原因なのですが、それは僕の顔を見ていただければわかると思います。(20分ぐらいのシエスタ(昼寝)は、午後からの生産性を上げるんですよ。)

当然ですが遅刻はご法度。それなのに5分遅刻。にもかかわらず 高田社長に平謝りでのスタートです。高田社長からは「いや、私も先ほど到着したところですよ。」と優しいお言葉。カメラマンの冷たい視線が高田社長の笑顔と対照的だったのが印象的です。

カメラマンからの電話がなければ、多分まだ昼寝中だと思います。(僕は 朝が早いのでからね。うん。)

「これ新築ですか?」が僕の第一声だったと思います。「リフォームをしているからキレイですけど、中古物件(一戸建て)ですよ。」と笑顔の高田社長。

そこに、間髪入れずカメラマンから「今日の物件は中古戸建て言ったでしょ?起きてます?」と容赦ない言葉が浴びせられます。やばいです。今日のカメラマンはちょっと攻撃的です。(前回の撮影時には30分以上遅刻したくせに...)

リビングにタタミスペースがあったので、とりあえずスリッパを脱いで正座。「めずらしいですね。」と高田社長にたずねたところ、

「最初のオーナーさんが注文住宅で建てた家なんで、普通の建売とはちょっと違うイメージかもしれませんね。」と爽やかな笑顔で応えてくれます。しかし、いい雰囲気です。談笑しているところに、カメラマンから「寝ぐせすごいですが、写真撮りますよ!!」と言葉の暴力を受けます。(寝ぐせじゃなくて、くせ毛!天然パーマ!と言える雰囲気ではありません。)

リビングに設置してあるエアコンをさりげなくつけてくれるあたり高田社長の気遣いはさすが!!という感じでした。

「大丈夫です。エアコンまでつけてもらわなくても。」と言ったところ、「いいえ大丈夫です。この後、別のお客さんがご内見予定なので、少し部屋を温めようと思って。」と相変わらず優しい笑顔の高田社長。

「部屋だけじゃなくて僕の心も温まっていますよ!」と抜群のタイミングで返して悦に入っているところに「すいませんね。次の予定があるので遅刻してしまっ。」とカメラマンからのキラークラス。カメラマンの心は今日は温まりそうにないです。(前回の撮影時には 30分以上遅刻したくせに...)

「トイレも1Fと2Fにあるんですね。」と質問する私に

「そうですね。最初のオーナーさんが注文住宅で建てているので、中古住宅としてはグレードが高い方だと思います。オール電化です。ね。」とやはり笑顔でやさしく教えてくれます...ん?

カメラマンがカメラを見ながら笑ってる。高田社長のスマイルで彼の心も温まったかな?

そうだよ。前回はお前が30分以上遅刻したんだから。大人になれよ!と思ってたところでカメラマンから「上田さん顔デカいっすね。高田社長の1.5倍くらいありますよ。(笑)」...それで笑ってたん?

僕の顔がデカいから?? ...高田社長の顔が小さいんやで。多分な。

次は絶対遅刻しない。ゼッタイに!!

というわけで、写真を見ても僕の顔の大きさと寝ぐせしか気にならないと思いますので、最後に文章でまとめますね。

この物件は太子町東南にあります。個人的な感想として、物件は少しわかりにくい場所がありますが、車は3台停めれるし、建物の内部を見た方がその良さをより感じられると思います。

あと高田社長からこの物件について現場でお話を聞けば聞くほどお得感が増えていく感じでした。

まー。僕には家があるので買うことはないのですが、ハマる人にはハマるんじゃないかな?と思いました。

最後、物件から出るときに高田社長がリビングの雨戸シャッターを閉めていたのを見て、最初からシャッターが開いてたということは、早くから来て準備してくれてたんだなと気が付きました。

「いや、私も先ほど到着したところですよ。」と言った高田社長の笑顔が思い出されます。

**不動産(家)は高額な買い物です。もちろん、その物件の価値が高いことは重要です。でも、それと同じくらい「誰から買うか?」というのも大事なことなんだな。と改めて感じました。**

もし、この物件が気になった方は株式会社 美和ハウスさんにお問い合わせ下さいね。「太子町東南の中古住宅の件で。」とお伝えいただければわかりやすいと思いますよ。

ウェブサイトでも物件の詳細が見れますので先にウェブサイトを確認してから見る方がいいかもしれませんね。最後にガッツポーズまでお付き合いいただきました。(高田社長 ありがとうございます。)



お問合せ先

株式会社 美和ハウス  
〒672-8064  
兵庫県姫路市  
飾磨区細江2557  
TEL.079-243-3030

目覚ましの

ベルはまだかと

起きて待つ

「第12回シルバー川柳」入選作品



業務拡大のため、  
牛乳配達スタッフ  
募集中です

時給1100円～  
午前2時～午前6時(1日4時間)

早朝にお客様の宅配ボックスに  
商品を配達していただくお仕事です。  
週1日×4週から始めることができます。  
配達コースについては慣れるまで  
一緒に配達しながらお教えします。  
配達に使う車は、軽自動車になりますので、  
運転しやすいです。  
※配達車は当社の車を使っています。

こんな人 大歓迎ですよ!!

週1日×4週くらいなら朝起きれる人

毎朝3時くらいに目が覚める人

あと、右の川柳を読んで笑わなかった人、  
軽自動車が普通に運転できる人なら年齢制限はありません。

配達スタッフのお仕事に興味を持っていただけの方は

下記の電話番号までご連絡ください。

「配達スタッフの件で」と言っていただければスムーズに担当につながります。

☎ 079-276-4750

明治牛乳太子販売所 代表者:上田 武史

〒671-1535 揖保郡太子町蓮常寺301 TEL:079-276-4750 FAX:079-276-2487  
営業時間:AM9:00-PM5:00 定休日:日曜日